

Pionera en el control de la medicación

Farmadosis, dirigida por Asier Zubillaga y Francisco García Muñoz, es una compañía de ingeniería farmacéutica de Palma que controla las tomas diarias de los pacientes y los tratamientos según cada caso



La empresa tiene un equipo de I+D para mejorar sus productos.

LA FICHA



Nombre: Farmadosis.
Fundación: 2012.
Propiedad: Asier Zubillaga y Francisco García Muñoz.
Trabajadores: 40.
Sectores: Medicina, Investigación y Desarrollo.
Sede: Gremi Sellaleters i Basters, 14C. 07009 Palma.
Contacto: 902 918 986 / info@farmadosis.es.

nuestros sistemas, y mediante este sistema hay un margen de error de tan solo de 1 cada 10 millones". Una cifra que, como aseguran, reduce drásticamente el porcentaje de malas administraciones de medicamentos en nuestro país, que ronda el 30%.

A partir del año que viene, gracias una alianza con ingenieros de Alicante y Madrid, lanzarán un nuevo producto, llamado Visión FZ, que "será el único en el mundo, con un sistema de visión hiperspectral para el análisis en masa de la medicación de los pacientes".

blister en todo el mundo". Además, están trazando varias alianzas estratégicas con otras empresas farmacéuticas, como la neerlandesa Blister Automaten, la china Laoken o la marca coreana Cretem.

TRAYECTORIA. Desde los últimos cuatro años, Farmadosis ha mantenido un crecimiento sostenido: "Facturamos como una ingeniería, hemos duplicado el negocio año tras año. Uno de los mayores retos es el paso de minipyme a corporación con otras alianzas en los que toda la organización deberá ser reestructurada".

Otro de los puntos en los que Farmadosis incide como empresa es en la formación para el correcto uso de su *software* y maquinaria y "sobre todo, a comprender estos tecnologías y a cómo adaptarlas a su día a día para que verdaderamente sirva de ayuda en el cuidado diario al paciente".

Están llevando a cabo alianzas con farmacéuticas de los Países Bajos, China y Corea

Farmadosis está actualmente implementando sus servicios por toda Europa y, en 2019, hará lo propio en La India, en el mes de enero, y en Canadá a partir de febrero. Aun así, como aseguran, "nuestro objetivo es alcanzar un mayor prestigio tanto en Suramérica como en Asia, ya que son donde más desarrollo presentamos". Precisamente en Latinoamérica están tratando de cambiar su método de trabajo: "Estamos abriendo un nuevo mercado y enseñando nuevas tecnologías y formas de trabajar en el sistema sanitario español que ellos pueden aplicar", concluye Zubillaga.

Julio A. López
Fotos: Teresa Ayuga

Farmadosis es una compañía fundada en 2012 por Asier Zubillaga, actual CEO de la compañía, y su socio, Francisco García Muñoz. La compañía tiene como principal misión la distribución, análisis y cuidado de la medicación a los pacientes, liberar de parte de carga al personal sanitario y reducir notablemente los márgenes de error en la administración de la medicación. Para ello, han elaborado tanto un *software* de control sobre los pacientes que necesitan una medicación pautada y, a posteriori, un mecanismo que trata de automatizar el proceso.

Su software analiza incompatibilidades de las medicaciones, dosis mínimas y duplicidad de tomas

del paciente y ayuda posterior". Por ello, sus máquinas no son simples dispensadores, sino que tienen un sistema con to-



Asier Zubillaga es el fundador de Farmadosis junto a su socio, Francisco García Muñoz.

cos, farmacéuticos, centros sociales-sanitarios, hospitales y farmacias en un único sistema, lo que permite que no haya errores en la prescripción, preparación, dispensación, toma

das las pautas médicas necesarias para el personal sanitario, de forma que el paciente pueda ser atendido tanto centros públicos como privados. Como explica, "nuestros programas de *software* analizan incompatibilidades de los medicamentos, dosis máximas o mínimas o una duplicidad de las tomas". Esta distribución de las medicaciones pasa por el jefe de farmacia, quien verifica las dosis una vez se analicen esos datos y se pase al sistema de producción de recetas y reparto de las tomas.

Los ámbitos a los que se quiere extender los productos de Farmadosis son "tanto en la far-

MILLONES DE EUROS

7

Facturación anual
Farmadosis generó más de 7 millones de euros en 2017. De los beneficios obtenidos, un 80% se reinvierten para mantener el equipo de investigación y desarrollo.

macia hospitalaria como en centros sociosanitarios y residencias, que no tienen por qué ser necesariamente de ancianos, sino también residencias de día y discapacitados". Aun así, Zubillaga también explica que "hemos tenido una gran repercusión en pisos tutelados a cargo de cuidadores de personas enfermas. Por ello, sus productos se destinan a "cualquier persona que necesite una medicación, desde complementos vitamínicos a cualquier tipo".

PRECISIÓN. Una de las mayores virtudes del *software* y *hardware* de Farmadosis es poder recopilar el historial médico íntegro del paciente de cualquier centro sanitario en el que haya sido atendido. "En la sanidad actual, los historiales clínicos no son globales, por lo que hay casos en los que no hay un seguimiento correcto de las patologías que pueda tener una persona o no tiene la posibilidad de obtener todos los datos de análisis, medicación y demás de una persona", dice Zubillaga.

Uno de los cometidos de los productos de Farmadosis es tratar de eliminar los errores humanos y liberar de parte de la carga del trabajo de personal sanitario. Ejemplo de ello es el caso de los y las enfermeras, que "no tendrían por qué responsabilizarse de esto. Ellas y ellos tienen que dedicarse al cuidado del paciente, y ahorrar todo ese tiempo que tenían que dedicar a la preparación de un medicamento les permite realizar su labor con precisión".

Actualmente, están tratando insertando sus servicios en al-

gunos centros de Balears como el Hospital de Inca. En el caso de residencias y particulares, "casi todas ellas están servidas con nuestro sistema, y hay alrededor de diez farmacias en la isla que suministran toda esa medicación". Pero proyectos como el que han realizado en Belfast, en Irlanda del Norte, están yen-

Participarán en enero en una de las ferias de productos sanitarios de mayor reconocimiento

do más allá: "El cuidado terapéutico de los pacientes en casa es mucho mayor, con control de tomas y aplicaciones *online* que permiten el conocer el estado del momento y las curas y tratamientos que ha tenido".

La personalización de los servicios que ofrece Farmadosis también se hace ver en las dimensiones de su producto y el presupuesto de cada centro: desde 15.000 euros para residencias o farmacias pequeñas hasta la automatización del hospital de Shiran, en Bangkok, Tailandia, estimada en tres millones de euros: "Son máquinas adaptadas a la producción en velocidad o producción en cantidad, pero no en velocidad. Se habitúan al ritmo y modo de trabajo de cada uno de los sitios

El hardware que Farmadosis ofrece se ajusta tanto en tamaño como en precio en función del local al que se dirigen y el volumen de pacientes que este contiene.

los que se destina, desde farmacias hospitalarias a centros residenciales sociosanitarios".

INNOVACIÓN. Precisamente uno de estos nuevos productos innovadores, con mejoras pre-

sentes en sus sistema de *software*, es Farmavisión, un producto del cual se sienten muy orgullosos: "Es una pequeña inteligencia artificial que analiza todas las preparaciones que se han realizado en cualquier de



Los dispensadores de las máquinas se separan según cada medicamento y paciente.

